

神奈川 新 THE KANAGAWA 聞

2015年〔平成27年〕

2月26日〔木〕

友引



ティラウんじ

「顧客とパートナーシップの取れる身近な不動産コンサルタントとして、必要不可欠な存在となった」。今月、創立15周年を迎えたシー・エフ・ネットの倉橋隆行代表取締役(56)は語る。

安心感を与えるワンストップサービスが売り。不動産投資のコンサルタントで顧客を担当した社員は、賃

奮起させる人材育成

貸住宅を探す相談を受ければその部門の担当者と動き、相続の問題が生じれば相続対策チームと連携する、といった仕組みだ。

最も重視しているのが人材育成。宅地建物取引主任者や損害保険関係、建築士などの資格を取るための受講料は、合格したら全額会社が負担し、落ちたら社員負担にするなどユニークな取り組みを行っている。「自分自身がやる気にならないければダメ。モチベーションを高め、やる気にさせるのが経営者の手腕」と力を込めた。

(石曾根 剛)